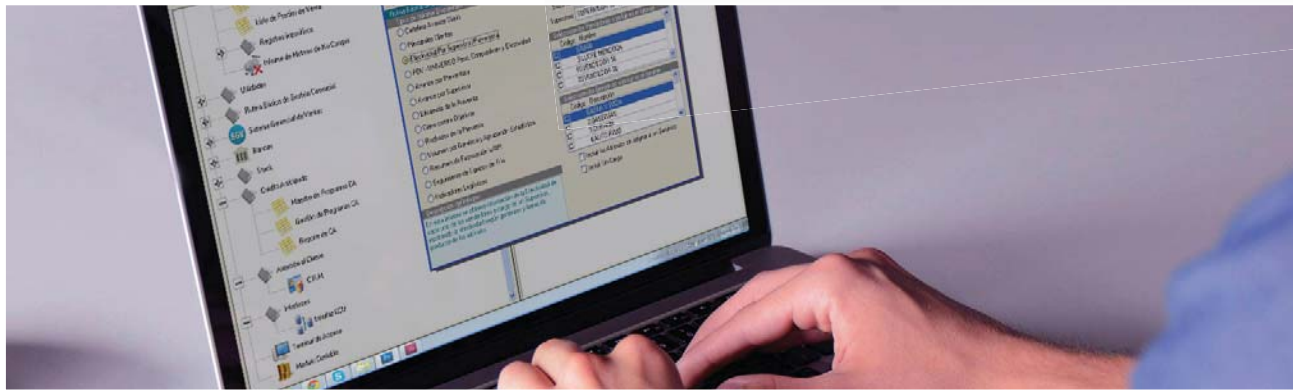


ERP



SUMÁ INFORMACIÓN Y CONOCIMIENTO
PARA TOMAR LAS MEJORES DECISIONES

Informes administrativos

Análisis de ventas



Facturación

Logística

LA SOLUCIÓN MÁS COMPLETA Y PARAMETRIZABLE DEL MERCADO

Distribuir® incluye un avanzado desarrollo en todas las operatorias específicas de manejo de una distribuidora de productos de consumo masivo, sumadas a las funciones habituales que todo sistema administrativo, contable o ERP debe contemplar.

Características y módulos

- Informes estadísticos administrativos
- Análisis de ventas y cobertura
- Acciones comerciales (definición de promociones)
- Stock físico y disponible
- Facturación
- Caja
- Compras, bancos, deudores
- Logística y distribución

Máxima confiabilidad

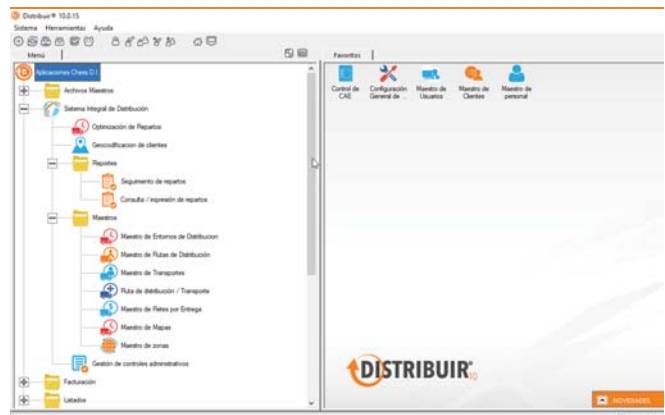
- Homologado e implementado en sus respectivos canales de distribución por **AB Inbev** (la mayor compañía de bebidas del mundo para toda América Latina), **Quilmes Argentina, La Serenísima, Aguas Danone de Argentina, Peñaflor** y **BRF**.
- Instalado en el 100% de los distribuidores de **Ambev** en Perú.
- Certificado y utilizado por **Energy Group** y **Monthelado**.

Especialista en consumo masivo

Distribuir® es el resultado de nuestra especificidad en la actividad desde 1992. Los puntos críticos del negocio de distribución de productos de consumo masivo son nuestros desafíos, por eso hemos trabajado sobre los mismos para ser la mejor opción.


Eficiencia operativa

Manejo de acciones comerciales, combos, comodatos, consignaciones, preventa móvil, car service, impresión fiscal, factura electrónica, preparación y pesaje de pedidos, control de stock, logística, business intelligence, estándares de ejecución, entre otras operaciones, ya no serán un problema.



Respaldo

Nuestra solución es el primer y único software avalado por las más importantes empresas del rubro, incluyendo distribuidores de las más grandes compañías de bebidas y alimentos. El sistema envía información a través de interfaces desarrolladas con las firmas Quilmes, Danone, Peñaflor, Mondelez Argentina, Massalin Particulares, Unilever, Molinos RDP, Coca Cola Formosa, Energizer, Paladini, CCU Argentina, Nestle Argentina, Procter & Gamble, Kimberly-Clark, entre otras.

 Desarrollado en tecnología Progress, la base de datos más sólida y confiable.

EL SISTEMA DISEÑADO PARA SIMPLIFICAR PROCESOS Y AUMENTAR LA PRODUCTIVIDAD

Indicadores de gestión

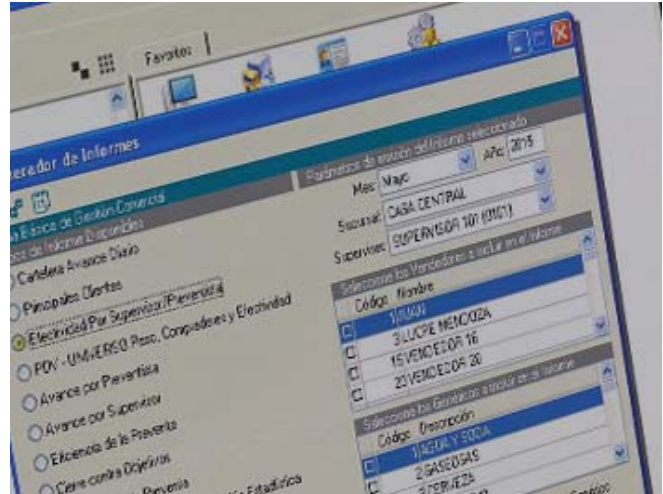
Potentes herramientas de gestión de la información le dan a Distribuir® un valor agregado muy importante. Sencillo de utilizar, te guiará paso a paso hasta el resultado final. Podrás calcular ventas, coberturas, rechazos, efectividad de visitas por clientes, vendedor y supervisor, listar y comparar principales clientes, eficiencia de la preventa, seguimiento e inversión de equipos de frío, análisis financiero, entre otros reportes, en cuestión de minutos.

Sumamos a esto la generación de listados predefinidos 100% exportables a Excel y PDF, que según nuestro criterio y experiencia son infaltables en la gestión de un Gerente General o un Gerente de Ventas, con posibilidades de vistas macro a micro.

Control de inventarios

Muchas empresas no le prestan la atención necesaria al control de sus inventarios, sin notar que el capital más fuerte que tienen son sus productos. El módulo stock de Distribuir® te permite realizar el control de manera rápida, sencilla y confiable, además de tener la posibilidad de trabajar con más de un depósito, en más de una sucursal, contando con reportes que te ayudarán a hacer seguimientos.

A las operaciones habituales de cualquier sistema de inventario se le suman disponibilidad de stock físico y disponible, en forma independiente, valorización, recuentos, kardex, consolidado de movimientos y cierres de stock.



Logística y distribución

Incluye una potente herramienta para optimizar tu gestión de entregas, la cual permite asignar PDV por rutas, o bien de manera individual, a la par que informa el estado del transporte en relación a la cantidad de puntos a distribuir, peso y nivel de carga mediante indicadores que alertarán en caso de que el transporte se exceda en cada una de las variables, optimizando las entregas y aprovechando al máximo la flota de camiones.

- Solución multiusuario.
- Reasignación de cargas entre camiones.
- Parametrización completa de transportes y cargas.
- Filtros de selección de PDV a distribuir.
- Plantilla de distribución (relaciona rutas con vehículos).



ESPECIFICACIONES

Generalidades

- Seguridades por usuario, módulos, perfiles de usuarios y operaciones especiales.
- Multi-usuarios, multi-sucursal (online) y multi-depósitos.
- Multi-esquemático (empleo de dos o más fuerzas de ventas).
- Gestión de backup.
- Interfaz integrada con compañías de consumo masivo.

Facturación

- Función de pedidos, preventa.
- Interfaz integrada con dispositivos móviles (propios y de terceros).
- Dinámica aplicación sobre acciones comerciales, listas de bonificaciones, combos y cambios de mercadería.
- Gestión de pesaje y preparación. Consolidado de artículos o por pedido.
- Uso de consignaciones, venta adelantada, comodatos, cuenta y orden.
- Car-Service (venta directa en reparto).
- Facturación electrónica.

Logística

- Operatoria de optimización de repartos.
- Control de indicadores logísticos: porcentaje de llenado del transporte, bultos, peso, importe de carga, cantidad de PDV a entregar, cantidad de comprobantes.
- Consolidados de repartos.
- Manejo de palletización.
- Consolidado de mercadería. Estado del transporte. Artículos vacíos cargados.
- Listado de clientes a repartir.
- Reporte de seguimiento de los repartos.

Caja

- Venta mostrador o venta directa.
- Liquidación de repartos propios, de terceros y Car-Service (auditoría de correlación entre mercadería cargada y descargada, contra la representación de los comprobantes).
- Gestión de recibos por cobro de cta. cte.
- Representación de ingresos o egresos (gastos).
- Caja administrada por cada usuario
- Cheques reflejados en la caja de cada usuario.
- Consolidado de cajas cerradas o todavía sin cerrar.
- Manejo integral de fondo fijo de efectivo y por operador.

Compras

- Registración de comprobantes de acreencias.
- Auditoría de mercadería reflejada de ingreso/egreso al stock, contra la representación del comprobante administrativo.
- Gestión de órdenes de pago y anticipos.
- Saldo total de acreencias, actual o a una fecha.

Deudores

- Saldos de clientes total o a detalle.
- Listado de recibos de cobro entre fechas.
- Control de límite de crédito.
- Resumen de cuenta deudor.
- Análisis de cuentas corrientes.

Reportes / Listados administrativos

- Plan de cuentas de egresos administrativos con una apertura de cuatro niveles (acreedor, rubro, concepto, centro de costo).
- Generación de registros y archivos impositivos vigentes según la legislación contable del país.
- Reportes explotado con todos los campos que componen clientes, artículos y comprobantes.
- Rendición cuenta y orden.
- Análisis de contribución marginal.

Stock

- Ingreso de recuentos y cierres de stock.
- Valorización de stock (precio de compra, última compra, C.P.P. y precio de ventas).
- Almacenes de depósitos por orden y ubicación de artículos.
- Registro de movimientos de Stock que contemplan todas las operaciones relacionadas al manejo de un depósito.
- Detalle de movimientos de stock, seguimiento y consolidado de movimientos por artículo.

Reportes de información comercial

- Análisis de ventas y coberturas dinámicos.
- Reporte de cantidad de visitas efectivas.
- Efectividad por supervisor y preventistas.
- Avance del vendedor y supervisor, objetivos.
- Seguimiento de equipos de frío.
- Principales clientes.
- Análisis de acciones comerciales realizadas.
- Análisis de cambios efectuados.
- Reporte de retornos totales y parciales abierto por vendedor o transporte. Ranking de retornadores.
- Análisis de material comodotado.
- Análisis de comisiones.

Bancos

- Resumen de cuenta. Conciliación bancaria.
- Automatización al generar cheques rechazados sobre depositado o pagos a terceros.
- Cheques emitidos y recibidos. movimientos de históricos.
- Depósitos efectuados.
- Uso de débitos y créditos bancarios.

UN PACK PARA CADA TIPO DE EMPRESA

	Pack Base	Pack Pyme	Pack Enterprise	Pack Full	Pack Max
Usuarios activos	10	20	30	50	ilimitados
Empresas	1	2	3	3	5
Sucursales administrables	1	2	3	5	ilimitados
Gestión de Cae/Caea	(hasta 5000 comp. mensuales)	(hasta 15000 comp. mensuales)	ilimitados	ilimitados	ilimitados
Preventa - Venta mostrador	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Manejo stock	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Ingresos/Egresos/Caja/Compras	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Gestión impositiva	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Manejo de vacíos/Material comodato	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Módulo deudores	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Módulo acreedores	Sí	Sí	Sí	Sí	Sí
Multiesquema	No	Sí	Sí	Sí	Sí
Módulo bancos	No	Sí	Sí	Sí	Sí
GeoDistribuir	No	Sí	Sí	Sí	Sí
Frescura stocks	No	Sí	Sí	Sí	Sí
Depósito móvil	No	Sí	Sí	Sí	Sí
Módulo abastecimiento	No	No	Sí	Sí	Sí
Contabilización automática	No	No	Sí	Sí	Sí
APIS de conexión (*)	No	No	No	Sí	Sí
Premium Support (**)	No	No	No	No	Sí

(*) Las APIs de conexión le permiten acceder a ciertas funcionalidades de la aplicación desde sistemas externos. Para más información solicite el catálogo de funcionalidades incluidas.

(**) Incluye Contrato de SLA Premium con tiempos de respuesta prioritarios ante incidentes, 6 horas de capacitación / consultoría mensuales exclusivas de manera remota con implementadores senior y una visita anual presencial sin cargo de 2 días (solo se abonan los viáticos de traslado y estadía).

CONTACTO COMERCIAL

Somos la única empresa en América Latina con desarrollos propios para todas las áreas del negocio de consumo masivo. Más de 520.000 puntos de venta reciben productos a través de nuestras soluciones. Solicitá más información o coordiná una reunión con el equipo comercial.

Oficina comercial Rosario

+54 341 435-7220
0810-888-CHESS (24377)
info@chess.com.ar

Oficina comercial Lima, Perú

+51 1 720 1635 Anexo 210
erodriguez@chess.com.ar

www.chess.com.ar

